

## Vertriebsmitarbeiter im Außendienst Süd-West (m/w/d)



### Ohne Dich läuft nichts!

Wir – die EGB-Gruppe – bringen den Strom auf die Baustelle. Für unsere Kunden sind wir deutschlandweit auf Großbaustellen im Einsatz. Unsere 7 Standorte begleiten regionale Projekte von der Baugrube bis zur Fertigstellung. Damit auf unseren Baustellen alles rund läuft, geben unsere rund 110 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter jeden Tag alles.

### Auf einen Blick



Festanstellung, Vollzeit



Deutschland (Süd-West), Außendienst



Zum nächstmöglichen Zeitpunkt



1 Stelle, unbefristet



Referenz-Nr.: DL-0001

### Kontakt

Herr Thomas Macht  
Recruiter  
030 3117185 505  
[www.egb-gruppe.de](http://www.egb-gruppe.de)

Bewerbungen (inkl. gewünschtem Einstiegsdatum und Gehaltswunsch) bitte als PDF an:

✉ [bewerbung@egb-gruppe.de](mailto:bewerbung@egb-gruppe.de)

**Wir freuen uns auf Deine Bewerbung!**

### Das erwartet Dich

- Betreuung und Beratung unserer Bestandskunden im Außendienst
- Umsetzung unserer Vertriebsstrategie in Südwest-Deutschland (von Nordrhein-Westfalen bis Bayern)
- Platzierung von Konzepten und Angeboten sowie Verhandlungen
- Auftragsannahme und Weiterleitung aller relevanten Informationen zur Initiierung der technischen Umsetzung
- Identifikation von neuen Kunden und Generierung von Auftragseingängen für unsere gesamte Produktpalette
- Erstellung, Verhandlung und Abschluss von Rahmenverträgen
- Erstellung von Kundenentwicklungsplänen (KEPs), inklusive regelmäßiger Aktualisierung und Festlegung von Meilensteinen
- Projektdatenpflege im ERP-System und technische Rechnungsprüfungen/-freigaben
- Enge Abstimmung mit der Vertriebsleitung, mit dem technischen und kaufmännischen Projektmanagement, der Kalkulation sowie unseren Standort- sowie Regionalleitern

### Das wünschen wir uns von Dir

- Abgeschlossene elektrotechnische Aus- oder Weiterbildung, z. B. zum Techniker, alternativ ein Studium der Elektrotechnik
- Technisches Verständnis und Interesse für unsere Produkte
- Hohe Eigenverantwortung sowie effizientes Selbstmanagement
- Kommunikative Stärke, Verhandlungsgeschick und ein professionelles, kundenorientiertes Auftreten
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Wohnort im Südwesten Deutschlands, Reisebereitschaft im Vertriebsgebiet und Führerschein Klasse B

### Das bieten wir Dir

- Einen sicheren Arbeitsplatz und strukturierte Einarbeitung
- Übertarifliche, leistungsbezogene Bezahlung, inklusive Urlaubs- und Weihnachtsgeld sowie Firmenwagen zur privaten Nutzung
- Flache Hierarchien, Du-Kultur und Optionen für Homeoffice
- Unterstützung bei Deinen persönlichen Entwicklungszielen
- Betriebliche Altersvorsorge und Gesundheitsmanagement
- Teamevents